

## КОМПАНИЯ TERADATA: ЦИФРОВИЗАЦИЯ В НЕФТЕГАЗОВОЙ ОТРАСЛИ

А.С. Алексеенко, Teradata (Москва, РФ)

Компания Teradata занимается разработкой аналитических решений для бизнеса, технологических продуктов для построения аналитических систем предприятия, а также осуществляет консалтинг в области цифровой архитектуры. Примером деятельности компании в этом направлении может послужить работа по цифровизации в сфере добычи, переработки и сбыта углеводородов.

Цифровизация стала возможной за счет появления новых эффективных способов хранения и обработки огромных объемов данных и теперь охватывает всю цепочку создания стоимости в нефтегазовом секторе – от разведки и добычи до логистики, переработки и сбыта. Подход компании Teradata заключается в том, чтобы при помощи сбора и анализа собственных и внешних данных помочь клиентам добиться значительных положительных изменений в каждой из областей своей производственной деятельности. Заказчики Teradata по всему миру используют возможности, предоставляемые цифровизацией, в следующих сферах.

*Автоматизация* совместного анализа данных сейсморазведки, каротажа скважин, изучения керна, а также ускорения интерпретации результатов этого анализа применяется в целях предсказания фильтрационно-емкостных свойств пород коллекторов, классификации фаций и т. д. Полученные результаты, наборы интегрированных данных и прогнозные модели подходят для созда-

ния «живой» цифровой модели геологического разреза, которая позволяет получить о нем более полное представление.

*Оптимизация* добычи углеводородов предполагает, в частности:

- повышение добычи посредством снижения числа случаев остановки скважин из-за поломки оборудования – применение прогнозных моделей для предсказания момента выхода оборудования из строя позволяет принять упреждающие действия;

- исследование целесообразности дальнейшей добычи из истощенных месторождений при помощи совместного анализа данных эксплуатации скважин, каротажных данных и данных петрофизических свойств пластов;

- увеличение добычи за счет оптимизации расположения и дизайна заканчивания скважин, что обеспечивает лучшее понимание геологии месторождения, геометрии разрыва пласта, характера вертикального дренажа.

*Оптимизация* переработки углеводородов предусматривает увеличение выхода продукции, повышение энергоэффектив-

ности производства, снижение операционных затрат, связанных с техническим обслуживанием оборудования, а также усовершенствование логистических операций.

*Формирование* полной, детальной картины о продажах на каждой автозаправочной станции (включая магазин, кафе, сопутствующие услуги), а также о бизнесе франшиз используется для получения наилучшей цены от каждого из поставщиков, снижения потерь от упущенных продаж за счет своевременного формирования заказов и выбора подходящего ассортимента, проведения более эффективных промоакций и установления гибкого ценообразования для услуг. ■

**teradata.**

Teradata  
105005, РФ, г. Москва,  
Денисовский пер., д. 26  
Тел.: +7 (495) 781-82-26  
Факс: +7 (495) 933-51-54  
E-mail: [russia.teradata@teradata.com](mailto:russia.teradata@teradata.com)  
[www.teradata.ru](http://www.teradata.ru)

на правах рекламы

### КОМПАНИЯ TERADATA ПОЗДРАВЛЯЕТ РУКОВОДСТВО И СОТРУДНИКОВ ПАО «ГАЗПРОМ» И ЕГО ДОЧЕРНИХ КОМПАНИЙ С НОВЫМ ГОДОМ!

Желаем вам, вашим родным и близким счастья, здоровья, удачи, успехов, мира и процветания в наступающем году.

Хотим сказать спасибо за свет и тепло в наших домах, за самоотверженный труд на благо страны.

Мы уверены в том, что высокий профессионализм и личная целеустремленность каждого сотрудника ПАО «Газпром», помноженные на командный дух и многолетние традиции, помогут компании достичь в 2019 г. еще более высоких результатов, чем те, что принес год нынешний. Надеемся на дальнейшее сотрудничество и готовы вносить свой вклад в реализацию целей, которые ставит перед собой ПАО «Газпром».