

ГРУППА КОМПАНИЙ «НЕКСТ ТРЕЙД»: БОЛЬШИЕ ИДЕИ ОТ МАЛОГО БИЗНЕСА

Многопрофильная Группа компаний «Некст Трейд» работает на российском нефтегазовом рынке 18 лет. Сейчас в активе компании – несколько патентов на конструкторские разработки, членство в Кластере нефтегазового и химического оборудования и Союзе промышленников и предпринимателей Воронежской области, титул лучшего производственного предприятия области и номинация в числе лучших импортозамещающих производств на областном конкурсе «Лидер года». Но и старт работы был не менее впечатляющим: в первый же год существования ГК «Некст Трейд» стала партнером «Газпрома» и сегодня строит амбициозные планы занять 30 % рынка поставок антипомпажных и регулирующих клапанов, потеснив в этом сегменте прежних монополистов из Голландии. Как удалось небольшому региональному предприятию стать сомасштабным гигантам нефтегазовой индустрии?

Своей принадлежностью к малому бизнесу владельцы компании гордятся, пожалуй, не меньше, чем трудовыми достижениями. Численность сотрудников ГК «Некст-Трейд» – всего 80 человек, силами которых ведутся опытно-конструкторские разработки и в рамках стратегии диверсификации осваиваются литейное, обрабатывающее и термическое направления деятельности. В ближайшем будущем, как планируют топ-менеджеры компании, производство «Некст-Трейд» будет готово выполнять самый широкий спектр технологий и спецпроцессов для топливно-энергетического комплекса России.

«Концентрация трудовых усилий и компетенций на одного человека в нашей компании просто уникальная, – говорит директор по производству ООО «Некст Трейд» Сергей Давыдов. – Большая часть сотрудников – выходцы из машиностроительных гигантов нашей области: ОАО «Тяжмехпресс» и КБХА. Производственные традиции «старой школы», помноженные на креатив и мобильность, присущие малым предприятиям, и дают синергетический эффект, который держит нас на рынке без малого 20 лет. Так что ссылки на кризис никогда не были для нас гиперактивными. Скорее, наобо-

рот: кризис – это новые возможности, таков наш постулат».

Первая волна санкций активизировала импортозамещающие конструкторские изыскания компании в технологиях производства антипомпажных и регулирующих клапанов, применяющихся для предотвращения разрушающих явлений в турбинах. Итогом почти 8-летнего технологического поиска стало запатентованное собственное ноу-хау работы клапана, адаптированное к российским климатическим условиям. К счастью или к сожалению, но сегодня в отраслевой повестке – новые санкции, новые вызовы, а значит, дополнительные стимулы работать эффективнее, быстрее, экономичнее.

Сейчас ГК «Некст Трейд» активно наращивает производственный потенциал – по итогам 2016 г. объем инвестиций в основные средства составил около 80 млн руб., в 5 раз увеличились производственные площади. Кроме того, компания заняла проактивную позицию на рынке и не так давно инициировала обсуждение идеи межрегионального промышленного аутсорсинга.

«Мы – за сохранение видового разнообразия на рынке, – подчеркивает Сергей Давыдов. – Малый бизнес придает отрасли драйв и

динамику, мы более клиентоориентированы и легче перестраиваем бизнес-процессы под заказчика. Это те наши преимущества, которые формируют конкурентное поле в нефтегазовом секторе. Но, понимая, как сложно тягаться с гигантами отрасли в плане финансовых возможностей, мы предлагаем альтернативу слияниям и поглощениям – кооперацию и аутсорсинг среди небольших производителей. Наш опыт говорит о перспективности сотрудничества в таком формате – мы выполняем аутсорсинговые работы более чем для 20 предприятий Воронежской области. Думаю, пришло время масштабировать эту идею до межрегионального взаимодействия. Это поможет малому производственному бизнесу сократить издержки, найти новые рынки сбыта и в конечном счете сохранить статус-кво на рынке». ■

НЕКСТ  ТРЕЙД

ООО «Некст Трейд»
394038, РФ, г. Воронеж,
ул. Дорожная, д. 17, лит. 3
Тел.: +7 (473) 260-50-05
(многоканальный)
E-mail: mail@nt-group.ru
www.nt-group.ru